

当社が紹介されました

ルミナスの確実な活動は
高い評価を受けています

自動車専門雑誌「CG」紙にお客様の 会社が特集され、
その中に当社製品が紹介されています。



うっとおしい梅雨の季節ですが、
佐賀空港には楽しくなる手作りの飾りが

会計システムの導入成功事例として
当社が紹介されています。

頑張ってます

導入事例

ノンカスタマイズで実質3カ月の短期
導入に成功。使い始めてからも、さら
に大きく広がる可能性

LUMINUS 株式会社ルミナ

株式会社ルミナス 様
URL: <http://www.luminus.jp>
業種: 自動車部品製造

導入の背景

世界5極体制のグローバル企業グループ
日本法人の売上が8年間で約20倍に急成長

東京都江東区亀戸に本社を置く、株式会社ルミナス(以下、ルミナス)は、自動車ヘッドライト 部品等を研究・開発・製造して
います。同社の企業活動は、出発時からグローバルでした。

1995年、創業者であり代表取締役社長である江口洋氏が米国イリノイ州で事務所を立ち上げ、米国法人TAIKI USAを設立
したうえで、日本での活動拠点として日本法人TAIKI USA Japanを設立したのが2002年のことです。5年後の2007年には、日本
人のTAIKI USA Japanを、株式会社ルミナスに改組しました。

現在では、日本、北米、韓国、オーストリア、メキシコに現地法人を展開し、研究開発を日本本社、製造を韓国工場が主に担
いながら、5極体制でのグローバル経営を強力に推進しています。日本本社の社員数は12名ですが、グループ全体では180
体制にのびています。同社の自動車用照明器具(灯体)の部材は、同じく世界中で生産・販売を行っている日本のほぼすべて
の自動車メーカー、そして欧米の主要自動車メーカーに採用されています。

「見積から受注、発注まで、在庫管理と連動しながら一貫した処理ができるのもわかっていました。要求と合わなかったのは帳
票だけですが、そこで発想を根本から変えました。わたしのイメージに合わせるためにシステムを変えるのではなく、システムに
当社に合わせて、とにかく1日でも早く導入しようと考えました」と江口氏は言います。
『楽商』はカスタマイズしやすいパッケージであり、帳票だけカスタマイズしてから導入することは可能です。しかしルミナスで
は、帳票カスタマイズにかかるわずかな時間も待てない気持ちでした。

「カスタマイズをして導入すれば、使い勝手が向上して、経営効果と業務効率向
上効果の両方が享受できると思います。けれども当社の場合は、カスタマイズ無
しにして、1日でも早く使い始めたい、経営効果を出すほうが先決でした」と、管
理グループマネージャーの正木ちえ氏。企業規模に合った販売管理の業務処理
がきちんと定着してから、使い勝手を高めるカスタマイズは、後から少しずつ加え
ていけまいと判断したのです。

また、販売推移を見て将来動向を予測するなどの経営分析は、数年間にわたって
システムを使い、精度の高いデータが蓄積してこそ可能になります。高度な経営
分析をいち早く行うためにも、システムを使い始めるのは1日でも早いほうが有
利だと考えました。



管理グループマネージャー 正木ちえ氏

「当社は、業種は製造業に分類されますが、日本本社では灯体部品、新規材料/製法、金型技術等の研究開発と提案が主業
務。加えて、世界中への出荷を管理する司令塔として、各種の自動車部品/部材を国内外調達して、北米および欧州向けに
コンテナ種動して輸出する役割も担っています。こうした特殊な業務内容をすべて、『楽商』でカバーできたのも、
『楽商』の特長なのではないでしょうか」と正木氏は指摘します。